

Face à une interpellation « au hasard, « non prévue » Comment obtenir un accord de principe pour un RV, voire un RV. *Three minutes drill – Elevator pitch*

1. **S’y préparer** en exprimant à haute voix et intérieurement, répéter avec un témoin, et/ou s’enregistrer,
 - a. Sa ligne de conduite,
 - i. « *Une Paix authentique, équitable et durable* »
 - ii. « *Aider à Transformer l’enfer actuel en référence mondiales, sociétale et économique* »
 - b. Son intention, « *Œuvrer concrètement sur le chemin de la Paix pour faciliter son avènement, ne pas faire l’inverse* »
 - c. S’imbiber des deux extrêmes, *l’empathie et l’offensive*,
 - d. Se préparer aux objections, les « oui mais ... », les « non mais ... », « attendons la Paix, après on verra... ». Pour ce faire, consulter les ressources du site www.medjor.net

2. Procéder à l’Interpellation,

- a. Se présenter après avoir salué et montré que vous reconnaissez, connaissez ladite personne. Et reconnaître que lui étant inconnu vous permettre de vous présenter
 - i. *Nom, prénom*
 - ii. *Un mot for et représentatif de votre trajet de vie*
 - iii. *Votre rôle dans la circonscription*
- b. Briser la glace en « touchant » votre interlocuteur
 - i. Une histoire personnelle, plutôt sympathique et amusante,
 - ii. Veiller à inscrire votre interlocuteur dans cette histoire, « *ma mère me parlait souvent de vous* », « *quand je venais la voir 3-4 fois par an, c’était Leonetti, Leonetti, Leonetti... Enfin je vous vois* »
- c. Le remercier d’accepter de vous parler,
- d. Suivant sa réaction, l’accompagner dans le sujet, le ton qu’il apporte,

3. Passer au sujet

« *Je suis venu vous voir à propos du drame qui se joue actuellement en Palestine* ». D’entrée de jeu, il sait à qui il a à faire. Vous vous placez du point de vue Palestine.

- a. Exprimer **vosre intention** à propos du sujet
 - i. **Stopper** l’extermination d’un Peuple
 - ii. **Enclencher** une dynamique de Paix,
 - iii. Transformer l’enfer actuel en référence mondiale, sociétale et économique,
 - iv. **Arrêter de tourner en rond**, « élimination des Palestiniens », « solution à deux-états »,

- v. **Rassurer**, « personne ne sera jeté dans le désert, ni dans la mer »
- b. Exprimer **le constat** « De facto, Israël occupe toute la Palestine. Elle a sous sa juridiction sous cinq statuts différents 5,3 millions de Palestiniens.
- c. Poser **une ou deux des questions** ci-après
 - i. « Que faire en termes de naissance, scolarité, soins, logement, circulation, etc. »
 - ii. « Comment rendre ce pays citoyen régional ? Qu'est-ce qui l'empêche de jouer au foot dans la ligue de ses voisins au lieu de la Ligue Europe » « Quelle démarche pour participer aux événements culturels régionaux au lieu de l'Eurovision »,
 - iii. Comment procéder pour enfin établir la Constitution de l'état, inexistante à ce jour »,

4. Exprimer votre capacité à aider,

- a. Présenter votre association locale, « il y a du monde avec nous »
- b. Mentionner que vous travaillez avec des juifs, notamment l'Union Juive Française pour la Paix,
- c. Faire référence à votre partenariat avec MEDJOR – Francophones pour la Transformation du Levant et son Comité Scientifique Consultatif, et son site de formation et de coaching medjor.net
- d. Mentionner les 7-8 propositions pour la Réorientation. Monter le ton au moment de la proposition SCOLARITÉ
- e. Se Rapprocher de l'interlocuteur pour le regarder dans les yeux (pour ma part, j'ai aussi saisi son bras droit sans trop serrer) « *Est-ce que vous préférez que votre ville jumelle ait 800 000 terroristes en face, ou 800 000 jeunes avec qui œuvrer un nouvel avenir ?* »,

5. CLORE en laissant une marge de manœuvre à l'interlocuteur suivant le cas,

- a. « Voici mes coordonnées », puis ...
 - i. 1^{er} CAS. Si l'interlocuteur montre une forte disposition à vous revoir, CLORE AVEC UNE DEMANDE DE RV.
« *Seriez-vous d'accord pour que j'appelle votre cabinet pour organiser un RV ?* »
- b. 2^{ème} CAS. Interlocuteur moyennement disposé, lui laisser l'initiative,
 - i. « Pour moi, ce défi d'humanité grave et dramatique est devenu prioritaire. *J'y suis mobilisé à 100%, vous pouvez compter sur moi* »
 - ii. « Pour qualifier les propositions, vous aider à les mettre en œuvre, *votre appel sera prioritaire* »